社員の皆様へのメッセージ

株式会社イナテック

代表取締役社長 稲 垣 良 次 2012. 8

No.228

大変良い事がありました

りましたので皆さんにお伝えいたします。 イナテックへきていただいた時の感想の情報が入 会各社を観てまわられており、去る7/18に 新しく常務様が就任されました。そこで協力 我々イナテックの重要なお客様の調達部に

験された方です。 その常務様は保全出身の方で製造を長年経

んの常日頃の頑張りを紹介させていただきまし 現場ではTM活動・Mゼロ活動など、社員の皆さ 今回は、イナテックの戦略を説明させて頂き、

て、『見学ルートより少し外れたラインの設備 後方(切粉台車、チップコンベアー周り)にも切 そこで特にイナテックの印象に残った点につい

> る姿が印象的でした。』と言う感想を言われた ようです。

だと思っております。ありがとうございまし に御評価いただけたわけです。これはまさしく 『製造現場がショールーム』で、究極の営業活動 本当にイナテック社員の皆様のお陰でお客様

致します。 頑張れば必ず実現できます。御協力をお願い にし、結果を出すということです。この調子で そして次のステップは、お客様での不良をゼロ

品質宣教師から学ぶ

させようという活動です。 育て、その人を核に仕入先の品質レベルを向上 様が仕入先各社から"品質のプロをトヨタ流に この『品質宣教師』という人は、トヨタ自動車

今回の品質宣教師さんは、イノアックコーポ

レーションの品証革新Gの渡辺雪宣様でした。

は1日や2日の清掃で出来ることではなく、TPM

活動をベースに常日頃全社員の方々が一所懸

粉の飛散や油漏れなどがなく、そのようなこと

命頑張られ企業体質を改善されようとしてい

れています。 その宣教師様は次のようなことを言い続けら

- 製造現場はショールーム 品が出来る。(チェックゲージが綺麗で 決められた場所にある。) 現場が美しく分かりやすいと、良い製
- 2 現場の標準類は、誰の為のものかをよく さを考えよう。(居酒屋の掲示) か、掲示する場合の位置、文字の大き 考えて下さい。掲示するのかしないの
- 4 3 品質保証・管理のために「作業者」「監 は、活用していないと思って良い。 標準類とか記録がすぐに出て来ないの 督者」「管理者」の実施すべきことを簡
- (5) 何故何故は、現象でさかのぼって行くも

条書きにしよう。

が勝負だ。 現場と現物を見なければ出来っこない だから問題が起きたらすぐ現場へ行き、 さもなくば、その現象を再現出来るか

6 変化点管理とは、変化点を見えるよう

もある。 どういう手を打っているか(誰が何を確 認しているか)を見えるようにする事で にすることではなく、変化点に対して、

- 7 工程内不良は%でなく、PM 管理でやろ う。
- 8 ルで決まる) 工程内不良は毎日が勝負(赤箱のルー

不良1個以上発生

不良「ゼロ」

「ゼロ」が何日続いているかをライン毎に

大きく表示しよう。

『躾の教え15ヶ条』を教授いただきました。

- 1 『おはよう!』はすべての挨拶の始まり。
- 2 決められた服装をきちんと着けて仕事 にのぞむ。
- 3 現場はSではじまり、Sで崩れる。
- 4 区画線は命線。
- 5 3定は基本、基本は守れ。(定置・定品・

定量)

6 乱れたら整頓、汚れたら清掃

- 7 作業の前にまず点検。
- 8 55の乱れは、その場で叱れ。
- 叱り上手に叱られ上手。
- 10 9 なぜ乱れたか、なぜ汚れたか原点を探
- 11 お金は有限、智恵は無限。

せ。

- 12 3現3即主義(現場·現実·現物·即時· 即座·即応)
- 13 報告は、一枚ベスト、2枚ベター、3枚無

駄。

14 会議は、1時間ベスト、2時間ベター、3

時間懐疑。

15 改革は努力、努力は情熱。

> す。 よく考えると、イナテックの企業理念で毎回

さすが、トヨタさんが育てた宣教師さんで

言っていること。PM活動で勉強していることの 集大成のようです。 我々の進んでいる方向は間違っていません。

指して頑張りましょう。 自信をもって進みましょう。PM 最優秀賞を目